



**Technisches Servicepersonal
Sektion Nordwestschweiz**

Jahresbericht 2025

Die Mitgliederzahlen unserer Sektion sind leicht mehr als Ende Dezember 2024, 662 Mitglieder Stand Ende Dezember 2025. Der Trend der beiden letzten Jahre hat sich leicht abgeflacht.

Der TS Nordwestschweiz hat seine 16. Generalversammlung als Präsenzveranstaltung am 22. März im Hotel Olten in Olten abgehalten. Leider war die Zeit, aufgrund zweier Redner und privaten Diskussionen abgelaufen, und es mussten die letzten beiden Traktanden ausgelassen werden. Somit gibt es ab der nächsten Versammlung eine Änderung damit das nicht mehr passiert.

Vorstandssitzungen konnten alle wie gewohnt stattfinden. Es fanden alle 5 Sitzungen statt. Was jedoch schade war, war wieder die Beteiligung, deswegen hat der Vorstand entschieden das der Grossteil der Sitzungen ab nächstem Jahr online stattfindet, somit entfällt die Hin- und Rückreise zu den Sitzungen und es sollte mehr Zeit sein an den Sitzungen teilzunehmen.

Bei den Vertrauensleuten ist immer noch der Stand von Ende 2024. Es fehlen leider 3 Personen, einmal bei der Polsterei und Umgebung, in der Logistik Werk Olten und in der Serviceanlage in MuttENZ bei Cargo.

Die Sektion hat 3 Werbeaktion mit dem SEV zusammen durchgeführt, wie versprochen gab es Änderungen diesbezüglich von mir, und der Werbetag im Frühjahr war ein voller Erfolg der gut besucht war und mit wieder 9 geworbenen Neumitgliedern. Basel Serviceanlage lief auch super mit 6 Neumitgliedern, auch dank Markus Niethammer. In MuttENZ gab es ein neues Konzept in Federführung vom Unterverband RPV, es lief so mittelmässig. Gross organisiert aber nicht so viel besucht. Und vom TS sind an dem Standort so gut wie keine Mitglieder, deswegen muss da wieder ein neues Konzept her. Ausserdem haben wir uns an wieder an einer Aktion beim LPV Basel am Bahnhof beteiligt. Gesichter vor Ort und zeigen das der SEV da ist, find ich wichtig den dann wissen die Leute an wen sie sich wenden können, bis jetzt hat das super funktioniert. Nichts destotrotz darf jeder sein Teammitarbeiter, der nicht beim SEV ist, ansprechen und werben, den nur ein hoher Organisationsgrad verschafft uns Stärke in den Verhandlungen. Es ist keine Phrase, es ist Tatsache.

Finanziell steht die Sektion gut da. Im Jahr 2025 gab es einen Gewinn von 5874,23 Franken, aufgrund der höheren Mitgliederzahlen, der guten Zinslage im Jahr 2025 und da wir das Budget nicht vollständig benötigt haben.

Tino Rogowski
Präsident SEV TS-Nordwestschweiz