



**Technisches Servicepersonal
Sektion Nordwestschweiz**

Jahresbericht 2023

Vorstandssitzungen konnten wie gewohnt stattfinden. Es fanden alle 6 Sitzungen statt. Was jedoch schade war, war die Beteiligung, besonders bei den Sitzungen mit Vertrauensleuten. 2023 gab es ja 3 Sitzungen mit den Vertrauensleuten aus der Fläche, die 2 Sitzungen nach den Zentralvorstandssitzungen waren nicht so gut besucht da sie irgendwie immer in die Ferienzeit fallen, die eine ausserordentliche Sitzung im Dezember war, sehr gut besucht. Es wird wieder auf 2 Sitzungen reduziert im Jahr 2024, denn der Austausch mit den Vertrauensleuten im Werk Olten und dem Präsidenten funktioniert sehr gut, da ich mich regelmässig mit fast allen Vertrauensleuten einzeln treffe. Basel Dreispitz, Bahnhof SBB und TKC Muttenz ist auch gut abgedeckt. Nur mit der Serviceanlage in Muttenz muss eventuell eine bessere Lösung gefunden werden.

Ich hoffe das die Sitzungen wieder besser besucht werden im Jahr 2024, denn der lebendige Austausch zwischen den Vertrauensleuten und dem Vorstand hat man in der Dezember Sitzung gemerkt.

Der TS Nordwestschweiz hat seine 14. Generalversammlung als Präsentveranstaltung im Hotel Olten abgehalten am 25. März mit den zwei Gästen Unterverbandspräsident Sandro Kälin und dem neuen SEV-Präsidenten Matthias Hartwich.

Unser Mitgliederbestand ist dieses Jahr sehr erfreulich auf 592 Ende des Jahres gestiegen. Ein Plus von 32 Mitgliedern. Danke an alle fleissigen Werber. Wir haben drei Werbeaktion mit dem SEV zusammen in der Sektion durchgeführt, eine grosse an der Kantine Tannwald im Werk Olten im April eine im Mai an der Serviceanlage in Basel am Dreispitz und eine im August an der Serviceanlage Muttenz. Olten lief nicht so gut aus meiner Sicht, da Olten eine grosse Werksfläche hat und uns von der Werksleitung nicht erlaubt war über das Werksgelände zu laufen und da auch noch im Vorfeld eine Mail von der Werksleitung verschickt wurde, dass man ausstempeln muss wenn man zum Stand der Gewerkschaft geht. An den beiden Serviceanlagen Basel und Muttenz lief es gut aus meiner Sicht. Für alle 3 Standorte wird es Veränderung geben bei den Werbeaktionen, um zu schauen, ob es besser läuft.

Denn Werbeaktionen und das Präsent sein vor Ort finde ich als Präsident wichtig damit die Leute den SEV nicht aus den Augen verlieren. Wir müssen dran bleiben bei der Werbung für Neumitglieder, denn nur ein hoher Organisationsgrad beschert uns einen guten GAV mit guten Rahmenbedingungen.

Da ist jeder gefordert und kann seine Teamkollegen werben.

Tino Rogowski
Präsident SEV-TS Nordwestschweiz